



2014 上半年度报告

SEMI ANNUAL REPORT
OF COMPANY TREND

2014.1.1—2014.6.30

CONTENTS 目录

> 报告说明	01
> 卷首语	02
> 你我贷业绩回顾	03
> 新产品开发	09
> 你我贷动态	10
> 媒体聚焦	17

《你我贷2014年半年报》是你我贷(www.niwodai.com)发布的2014年上半年度报告。报告回顾了2014年1月至6月份以来你我贷的发展历程,总结了你我贷在2014年上半年的运营状况和业绩。



时间范围

本报告的时间跨度为2014年1月1日至2014年6月30日。



发布周期

本报告为半年度报告。



货币

本报告中的货币单位均为人民币(元)。



数据来源

除特殊说明外,本报告中的数据均来自你我贷内部报表及相关统计。



报告获取

阅读PDF格式的电子版报告,您可以通过访问你我贷网站(www.niwodai.com)下载获取。

嘉银去哪儿 最高最远峰

嘉银金融总裁 严定贵



2014年6月，迎来了嘉银金融的第三个生日。三年的拓展与奋斗，感慨与感谢并重。

首先，我要说的是感恩，感恩支持我们、信任我们的广大用户，十多万的客户，就是十多万份的信任，就是十多万份的期望，对于我们来说就是十多万份的责任。在这个互联网金融日新月异的时代，嘉银与您的相遇是一种缘分，更是一种幸运。也是您的不断鼓励与鞭策，推动着我们继续向前。

其次，感恩优秀的嘉银人，非常卓越的嘉银团队。有人说，一个好汉三个帮，嘉银金融的每一份子都在帮助你我贷成长，业绩不断增长，未来一定会愈加美好。

从2011年6月成立至今，已走过了3个年头，过程如同攀越珠峰。珠峰有四个营地，嘉银从5200米的珠峰大本营出发到达了第一个营地——5800米，我们仰望着珠峰的高点，前方还有很远的路要走。这三年间，我们走过的路不平凡，疾风骤浪一路驰来，取得了令人瞩目的成绩，肯定自己方能更有信心地面对未来。但在此时，更应该明白，嘉银仍是一个创业型的公司，为客户提供最好的服务，是我们亘古不变的初衷，不能仅仅因为到达了5800米的高度就仰望止步，离成功还很远。

下一个目标，到达6500米的高度。我们要攒足力量，努力在知识、经验、历练以及业务创新、风险控制、团队建设等方面提升自己，才可能到达下一个巅峰。

未来就在眼前，未来即将到来。

下一个三年，从5800米攀登到6500米高度的过程中，每一位嘉银人都倍感责任重大。或许前方尽是风浪，或许前方满途荆棘，但我们依然向前，无所畏惧，在您的陪伴下到达第二个营地，创造明天的辉煌。

未来，让我们走得更棒，在下一个6500米的营地，大家再集合！

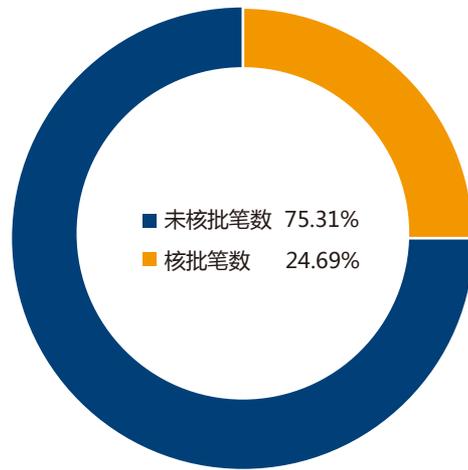
业绩回顾

2014.1.1 - 2014.06.30

2014年上半年交易数据

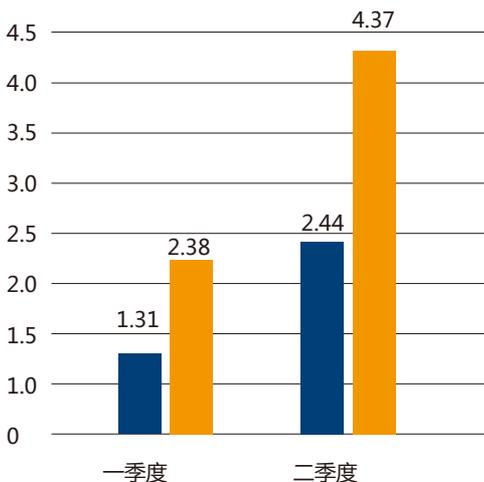
2014年上半年，你我贷共收到符合条件的借款申请 36,218 笔，最终有 8,959 笔通过审核，借款批核金额为 675,013,134.04 元，上半年为投资人赚取 88,082,508.31 元利息。

借款核批数据统计



2014年上半年借款金额与去年同期相比

单位：亿元 ■ 2013 ■ 2014



2013上半年借款金额

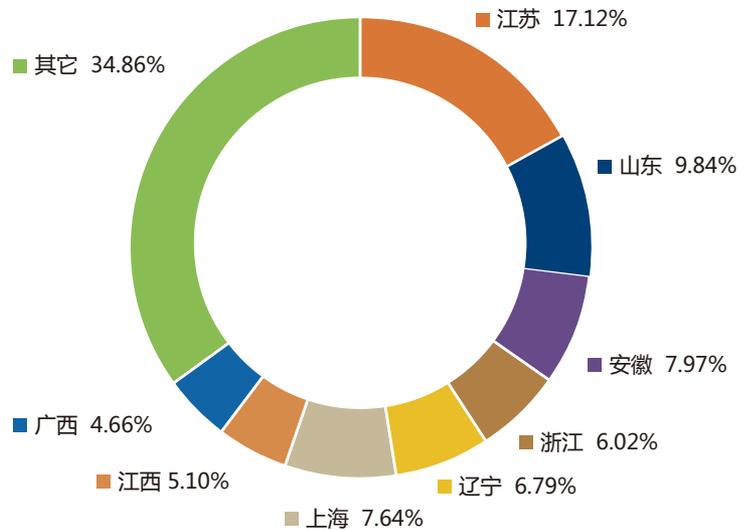
月份	借款金额 (元)	金额占比
2013年1季度	131,135,968.00	36.82%
2013年2季度	243,624,000.00	63.18%
合计	356,112,032.00	100%

2014上半年借款金额

月份	借款金额 (元)	金额占比
2014年1季度	238,075,324.04	35.27%
2014年2季度	436,937,810.00	64.73%
合计	675,013,134.04	100%

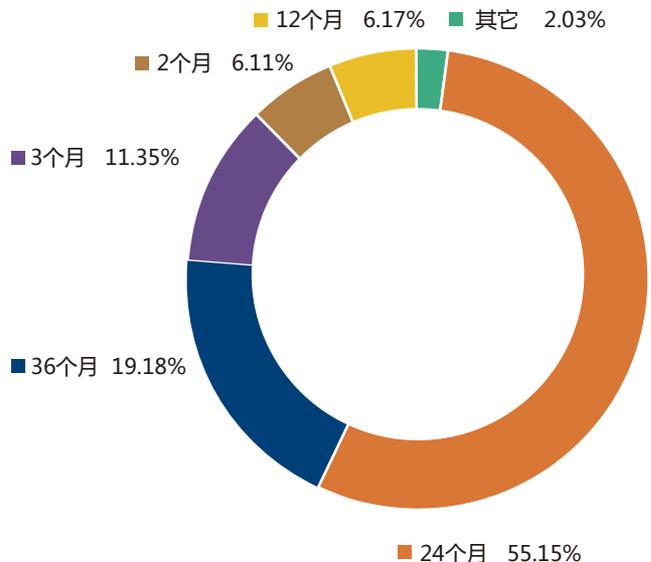
借款数据统计-按地域分布

省份	金额 (元)	金额占比
江苏省	115,543,031.76	17.12%
山东省	66,430,328.00	9.84%
安徽省	53,827,700.00	7.97%
上海市	51,540,000.00	7.64%
辽宁省	45,863,000.00	6.79%
浙江省	40,648,838.28	6.02%
江西省	34,408,169.00	5.10%
广西区	31,460,250.00	4.66%
其他	235,291,817.00	34.86%
合计	675,013,134.04	100.00%



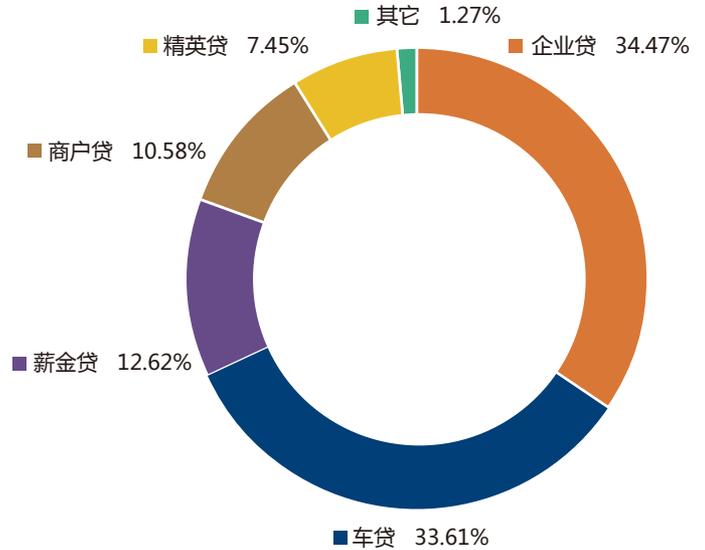
借款数据统计-按借款期限

期限	金额 (元)	金额占比
24月	372,299,900.00	55.15%
36月	129,495,300.00	19.18%
3月	76,619,014.76	11.35%
12月	41,650,200.00	6.17%
2月	41,251,258.20	6.11%
其他	13,697,461.08	2.03%
合计	675,013,134.04	100.00%



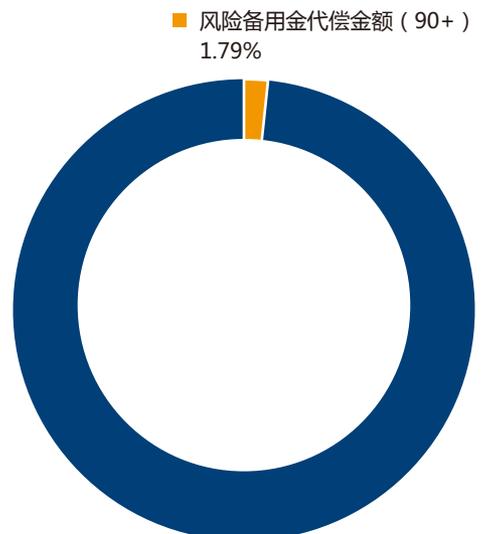
借款数据统计-按产品类型

产品名称	金额 (元)	金额占比
企业贷	232,651,250.00	34.47%
车贷	226,881,400.00	33.61%
薪金贷	85,163,700.00	12.62%
商户贷	71,427,550.00	10.58%
精英贷	50,317,900.00	7.45%
其他	8,571,334.04	1.27%
合计	675,013,134.04	100.00%



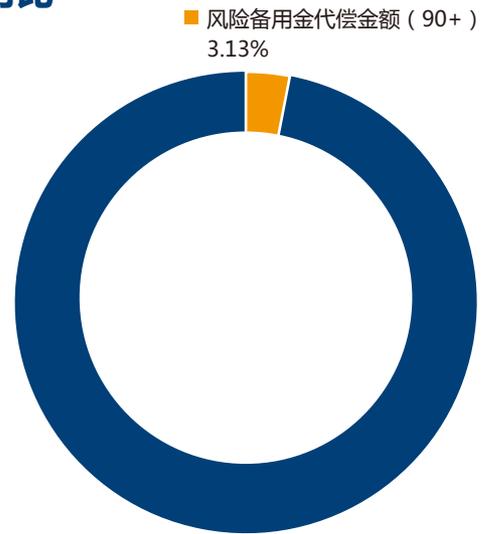
风险备用金代偿金额 (90+) 在累计借款金额占比

项目	金额 (元)
累计借款金额	2,137,970,397.80
代偿金额 (90+)	38,248,277.27
占比	1.79%



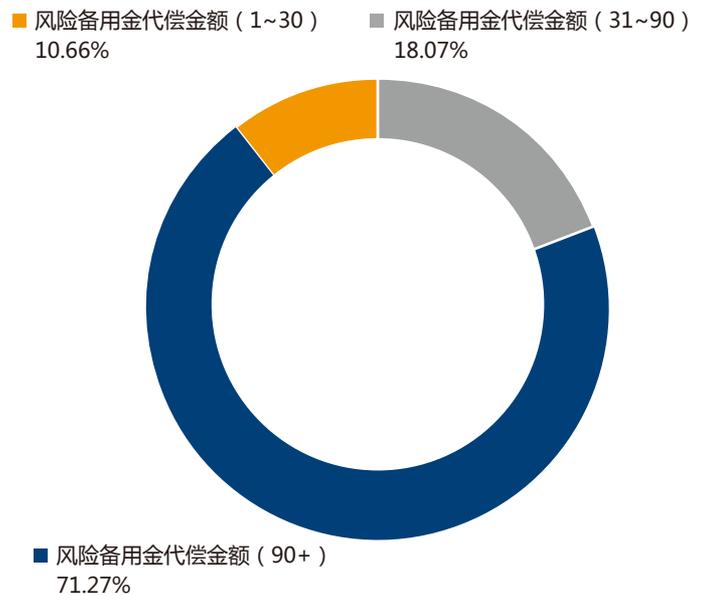
风险备用金代偿金额（90+）与已回收金额对比

项目	金额（元）
累计回收金额	1,221,965,625.07
代偿金额（90+）	38,248,277.27
占比	3.13%



各阶段风险备用金代偿金额分析

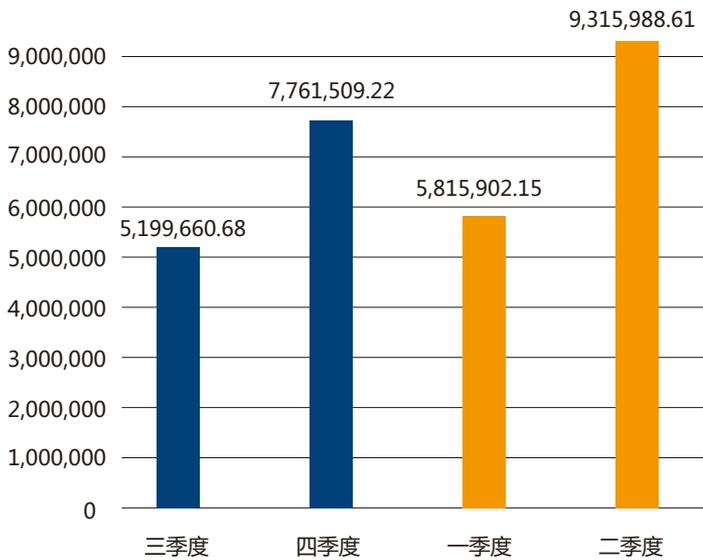
项目	金额（元）
代偿金额(1~30)	5,721,257.64
代偿金额(31~90)	9,697,679.96
代偿金额(90+)	38,248,277.27
合计	53,667,214.87



风险保证金帐户余额

单位：元

■ 2013 ■ 2014



季度	季末余额
2013年三季度	5,199,660.68
2013年四季度	7,761,509.22
2014年一季度	5,815,902.15
2014年二季度	9,315,988.61

新产品开发

“嘉财有道”投资计划首发

“嘉财有道”投资计划是我你贷 P2P 平台特定优质标的、简化用户挑选、并提供安全稳定收益的智能投标产品，预期年化收益率在 12%–14%。具体操作上，你我贷平台通过严格的标的筛选、挑选出优质标的给购买“嘉财有道”产品的用户优先投标，通过分散投标，降低投资风险，将每期回款资金进行

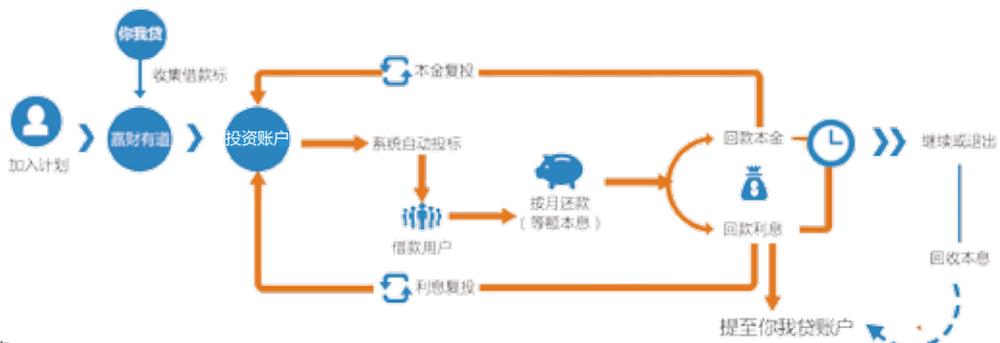
循环复投，最大化用户的资金使用效率，保障用户达成预期收益率。

“嘉财有道”投资计划门槛较低，只需 2000 元就可参加，全程不收取任何费用，该计划同时考虑到投资人可能出现的急需用钱的情况，在计划运行 90 天后，即可申请提前退出。



什么是“嘉财有道”？

“嘉财有道”理财计划是嘉银金融信息服务有限公司推出的，以投资你我贷 P2P 平台 (www.niwodai.com) 特定优质标的、简化用户挑选、并提供安全稳定收益的智能投标产品。



产品特点

高收益

12% - 14% 的预期
年化收益率
40倍于活期存款利率

稳定

产品计划的投标规则经过
多种情景压力测试
确保全方位达成目标收益率

安全

通过收集优质标
采用分散投资的原则
最大化降低逾期风险

透明

投资者可登陆账号查看投标状
况和回款状况，及时掌握账户
资金动向

高流动性

投资90天后，可提前退出
最快可当天完成
解资金不时之需

你我贷手机APP上线

你我贷从未停歇为客户提供更优服务的脚步，开发团队的日夜研发测试，只为让投资者在指尖轻松玩转 P2P 投资。2014 年 6 月底，由专业团队精心打造的“你我贷手机客户端 2.0 版”正式上线了。具有工匠精神的专业团队为你我贷手机 APP 这款明星产品保驾护航，提供了业内一流的

用户体验。该 APP 有安卓和 IOS 两个版本，轻松实现你我贷网站的注册、查询、投标、充值、提现等全部投资功能，保证网站和 APP 的同步。同时 APP 采用手势密码保障账户安全，让用户放心地在指尖玩转高收益的 P2P 投资，不错过任何一个好标。



扫二维码体验你我贷手机客户端2.0版

| 你我贷动态

你我贷荣获“2013年度中国互联网金融新锐企业”称号

2014 年 3 月 20 日，中国普惠金融年度盛典暨 2013 年度中国互联网金融与小微金融风云榜颁奖大会在北京召开，来自中央，地方金融办、中小企业局等监管部门、其他协会领导、学术机构代表和小贷、担保、典当等微型金融机构企业家及互联网金融行业的从业人员

参与本次大会。

你我贷作为 2013 年度最佳小额信贷服务平台也受邀出席本次大会，并荣获“2013 年度中国互联网金融新锐企业”称号。

你我贷入选“中国互联网金融领军榜百强”品牌

2014年3月28日，在由和讯网联合 CIFIC 中国互联网金融联盟、中国互联网金融大会组委会、华夏时报、新传媒产业联盟主办的“2014 中国互联网金融大会春季峰会”上，中国互联网金融百强品牌评选活动如期举行，你我贷参与本次大会并在评选中当选“2013 中国互联网金融领军榜 100 强品牌”。

你我贷自成立以来，借助行业发展的潜力及你我贷创新动力，目前正实现着 300% 的年增速，在行业中已成长为具有领先优势的代表性企业，在过去的几年中，帮助数万家中小微企业解决了融资困境，为中小微企业和互联网金融的发展贡献了积极的力量。

你我贷成首批“中国小额信贷机构联席会理事”P2P企业

2014年3月，嘉银金融你我贷通过了中国小额信贷机构联席会成员单位资格审核，正式成为联席会理事单位，这是中国小额信贷机构联席会首次批准 P2P 企业入会，你我贷成为首批入会的 P2P 企业之一。

你我贷自成立以来一直致力于服务小微企业，发展普惠金融，目前，你我贷借助行业发展的潜力及创新动力，正实现着 300% 的年增速，在行业中已成长为具有领先优势的代表性企业。在过去的几年中，帮助数万家中小微企业解决了融资难题，为中小微企业和互联网金融的发展贡献了积极的力量。此次入选中国小额信贷机构联席会理事，不仅体现了你我贷作为中国 P2P 行业领军企业的影响力正在逐步被业界认可，同时也为你我贷今后的发展提供了有力支持。



总裁严定贵参加“2014互联网金融春季峰会” 并发表主题演讲

2014年3月28日，由和讯网联合 CIFIC 中国互联网金融联盟、中国互联网金融大会组委会、华夏时报、新传媒产业联盟主办的“2014 中国互联网金融大会春季峰会”在北京举行。来自 P2P 网贷、众筹、大数据等互联网金融领域共 1000 多人参加了本次论坛。你我贷总裁严定贵先生受邀出席了本次峰会，并发表题为“O2O 模式在 P2P 领域的实践创新”的主题演讲。

你我贷自成立以来，借助行业发展的潜力及你我贷创新动力，目前正实现着 300% 的年增速，在行业中已成长为具有领先优势的代表性企业，在过去的几年中，帮助数万家中小微企业解决了融资困境，为中小微企业和互联网金融的发展贡献了积极的力量。



你我贷总裁严定贵发表主题演讲

你我贷携手港大、百度举办互联网金融创新沙龙

2014年4月19日，你我贷联手香港大学、百度举办互联网金融行业沙龙活动。你我贷总裁严定贵先生、香港大学客座讲师赖国光老师、上海金融业联合会秘书长助理孟添博士及关注 P2P 互联网金融、大数据发展的行业人士共 100 余人参加了本次活动。

本次分享沙龙上，在以“O2O 模式在互联网金融的实践创新”为主题的演讲中，你我贷总裁严定贵从互联网金融的模式与方向、O2O 模式在互联网金融的实践创新、你我贷的 O2O 设想三个方面对 O2O 模式如何运用在 P2P 领域进行了阐述。

圆桌讨论环节，你我贷总裁严定贵、香港大学客座讲师赖国光、上海金融业联合会秘书长助理孟添博士等围绕互联网金融的本质、监管与自律及人才培养等方面进行了深入的交流讨论。



你我贷总裁严定贵发表演讲

总裁严定贵连任上海现代服务业联合会副会长

2014年4月29日下午，上海现代服务业联合会举行第三届会员大会第一次会议，会议由联合会会长周禹鹏主持。上海市副市长周波、市商务委副主任吴星宝、市社会团体管理局副局长徐乃平等应邀出席会议并发表致辞。

你我贷作为联合会第二届副会长单位应邀出席本届一次会议，会议中，你我贷总裁严定贵再次当选为上海现代服务业联合会副会长，你我贷也连任副会长单位。

2013年2月，你我贷被上海现代服务业联合会正式授予会员单位，9月，当选为副会长单位，在一年多的发

展中，你我贷积极参与联合会组织的各类活动，为促进联合会的发展做出了积极的贡献，在本次三届一次会议中再次当选联合会副会长单位。

你我贷自成立以来一直致力于发展普惠金融，在互联网金融领域积极开拓进取，对上海现代服务业的创新及对中小微企业融资服务贡献力量，今后，你我贷还将与各成员单位一起，继续推进上海市现代服务业的发展，与各成员单位相互合作共享、相互促进指导。

你我贷受邀参加“LendIt 2014”全球网贷峰会

2014年5月4日，上海市信息服务业行业协会金融信息服务专委会、上海网络信贷服务业企业联盟将组织国内优秀P2P企业家组团远赴美国旧金山出席全球顶尖P2P网络借贷行业峰会“LendIt 2014”。

作为中国最具实力和市场影响力的P2P网贷公司之一，你我贷也将应邀参加此次峰会。你我贷执行副总裁张光林先生将与Lending Club、Prosper等国际知名的P2P公司以及行业投资人、行业观察者共同探讨P2P在中国的发展。



你我贷执行副总裁张光林在“LendIt 2014”峰会现场

你我贷参加“第二届中美经济学家上海研讨会”

2014年5月23日，由中欧陆家嘴国际金融研究院 (CLIIF)、美国彼得森国际经济研究所 (PIIE) 联合主办的第二届中美经济学家“上海研讨会”在上海举行，著名经济学家、中欧国际工商学院宝钢经济学教席教授吴敬琏，全国人大常委、财经委副主任委员、中欧陆家嘴国际金融研究院院长吴晓灵、彼得森国际经济研究所所长 Adam Posen 以及包括中欧国际工商学院院长朱晓明、上海市金融办主任郑杨等在内的十多位著名专家、学者及政府领导参加本次会议。作为大会的特邀合作伙伴，你我贷副总裁刘瑶女士参加了本次研讨会，并与大会嘉宾针对中国互联网金融发展问题展开对话。



副总裁刘瑶与著名经济学家吴敬琏教授合影

副总裁刘瑶参加“中国风险投资论坛”并发表演讲

2014年6月11日-14日，由民建中央、科学技术部、广东省人民政府和深圳市人民政府共同主办的“2014(第十六届)中国风险投资论坛”在深圳召开。本届论坛以“释放改革红利，打造中国风险投资升级版”为主题，200多位中央及地方政府官员、学者及专业人士，400多位投资人代表，800多位创业企业家齐聚深圳，纵议业内热点。你我贷副总裁刘瑶女士也受邀出席了本届论坛并在“金融撞进互联网”专题讨论上发表演讲。

在互动环节，针对与会者提出的你我贷借款利率设置等问题，刘瑶进行了详细的阐释，“整个行业的贷款利率已经开始下降，未来还将继续下降，你我贷起初在进行利率设置问题时就在想如何帮助小微企业降低借款成本，另外我们还开展了商业保理、供应链金融等多种业务形式来降低借款人的融资成本”。



副总裁刘瑶与全国人大副委员长、民建中央主席陈昌智合影

加强风控，你我贷加入上海资信网络金融征信系统

自2014年6月起,你我贷已与上海资信有限公司(以下简称“上海资信”)达成合作,系统调试已经完成,你我贷已正式加入其网络金融征信系统(NFCS),成为上海资信的会员单位,为网络金融征信共享大系统建设贡献力量。

上海资信网络金融征信系统是由中国人民银行征信中心旗下上海资信有限公司推出,是全国首个基于互联网的专业化信息系统。是解决困扰P2P(个人对个人信用借款服务平台)行业的“征信难”问题的重大突破口,收集P2P网贷业务中产生的贷款和偿还等信用交易信息,并向P2P机构提供查询服务。

上海资信与中国人民银行征信中心数据库联网,对

会员单位采用数据共享模式,帮助同业机构防范借款用户过度负债,降低坏账损失。你我贷已将所有交易中的黑名单数据一并提交给上海资信,并将持续更新;同时你我贷将在官方网站上搭建黑名单查询入口,支持同业机构凭借款用户身份证号查询该借款用户是否有恶意拖欠等情况,以防止该类借款用户在同业其他机构获得融资,最大程度地惩戒恶意借款用户。在信用制度不断完善的中国社会中,不诚信的老赖将“一次逾期,将会寸步难行”。

此次你我贷和上海资信公司的合作将大大增强你我贷平台的风险控制能力,提高你我贷平台的借款审核能力,有效约束借款人行为。

总裁严定贵参加“2014中国互联网金融高峰论坛”

2014年6月19日,由上海证券报社主办的“2014中国互联网金融高峰论坛”在上海陆家嘴召开。上海银监局局长廖岷,中欧国际工商学院院长朱晓明,摩根大通银行(中国)前行长、浙大EMBA中心主任贲圣林、上海资信有限公司总裁沈琨、上海银联孙战平等十多位业界知名人士出席论坛,共同探讨中国互联网金融与传统金融的发展之路。

你我贷与苏宁云商、上海资信等共同参与本次论坛“互联网金融的基础设施建设与包容式监管”的圆桌讨论。你我贷总裁严定贵在圆桌讨论中针对P2P行业的风险控制与监管问题发表了观点。严定贵在论坛上说道,如果要管住行业80%-90%的风险,首先第一点必须要做的是管住资金层,做到客户资金与平台充分隔离的机制;第二点就是交易必须网络化;第三点就是要杜绝期限错配。



总裁严定贵在互联网金融高峰论坛上发表行业观点

你我贷参加首届“上海互联网金融博览会”

2014年6月27日—6月29日，首届上海互联网金融博览会在上海展览中心盛大举行。此次展会聚集了沪上及周边地区互联网金融、第三方财富管理机构、P2P网贷平台、知名互联网金融媒体等多家企业内精英企业参展。你我贷作为沪上三大平台之一，携四十多平精装展台出席展会。

展会现场，你我贷推出了一系列优质活动与现场客户进行火热互动，平台官网、微信同步活动“关注你我贷微信，注册你我贷平台送100元红包”、“推荐有奖—嘉奖令！”等，也吸引了众多参观者参与注册。

东方卫视、第一财经电视等多家媒体现场采访报道了我你贷并在当晚新闻节目中播出。



博览会现场人气爆棚

“你我贷情暖屏山，点燃读书梦想”公益活动圆满结束

2014年2月26日，你我贷圆梦计划之“情暖屏山，为山区留守儿童点燃读书梦想”公益活动正式启动。关注留守儿童，关心山区孩子，带着几千位员工的问候与祝福，嘉银金融你我贷来到了这所高山上的小学，为四川省屏山县鸭池乡工农小学捐建了图书室并赠送了大量书籍及学习用品。

未来，我们还会带着所有嘉银人的爱心去往更多的地方，帮助更多的人。作为一家注重社会责任的企业，你我贷一直以“帮助他人，快乐你我”为口号。2014年7月，你我贷又联合江苏大学共同组织“爱在舞阳，真情陪伴”流金七月支教活动。你我贷与江苏大学“荧光支教小组”一同前往河南省舞阳县孟寨中学爱心支教！我们相信，在帮助他人的路上，你我贷会走的更远。



屏山县小学的孩子们与你我贷员工合影

| 媒体聚焦

湖南卫视《湖南新闻联播》

2014年2月24日，湖南卫视《湖南新闻联播》栏目播出采访你我贷报道，节目报道了全国首个网络借贷准入标准的出台，以你我贷为案例切入网贷行业近年来的迅猛发展，并采访了我你贷品牌经理何晓林，通过本次采访报道，你我贷表达了对行业规范发展的期待。



第一财经《深观察》 收与放的博弈

2014年4月4日，第一财经频道对你我贷进行了采访拍摄，专访了我你贷总裁严定贵、你我贷信贷员及线下的借款客户，节目于4月19日晚20:30在第一财经频道《深观察》栏目播出。你我贷总裁针对行业监管及企业风险控制等问题接受了第一财经频道的采访，并表达了我你贷做好风险控制的决心。



《第一财经日报》一个P2P资深“老兵”的自白

2014年3月，第一财经日报对你我贷总裁严定贵进行了采访，对你我贷品牌成立3年来成为P2P网贷行业的资深先行者进行了报道，总裁严定贵就你我贷作为全国首个《网络信贷行业准入标准》参与制定者的角度，对监管层的侧重点及P2P行业的发展趋势做了研判与解读，并指出布局移动端也是今年P2P企业的重要课题，而你我贷将在上半年推出旗下移动端产品。

《解放日报》你我贷称P2P网贷需发挥O2O优势

2014年4月，解放日报对你我贷总裁严定贵进行了采访，针对如何发挥O2O（线上到线下，Online to Offline）模式的优势进行了深入的采访。严定贵表示通过实践，“你我贷”看到了O2O的优势。第一，可以通过加强与客户的沟通，更好的了解客户，降低违约率，也为不同的产品探索不同的地区提供差别化的经营。第二，可以适当提高借贷额度，降低成本同时也能提高客户黏性。第三，可以加强区域性的催收，保障投资者的权益。第四，可以避开与互联网巨头企业的竞争，形成自己独特的商业模式。